

ER DU PERSONEN, SOM KAN HOLDE STYR PÅ VORES SUCCES?

Er du serviceorienteret, selvstændig og har du erfaring som salgs support eller anden back office-funktion? Motiveres du af at samle trådene og have en koordinerende rolle med orden i penallhuset og mangeartede opgaver? Så er du måske vores nye kollega!

I Scandi Byg har vi en vision om at sætte standarden for fremtidens byggeri gennem en innovativ og bæredygtig byggeproces.

Vi søger lige nu en ny kollega til vores salgs- og tilbudsafdeling, som kan være med til at indfri vores vision. Du får reference til Salgs- og tilbudschefen og bliver en del af en afdeling på 8 medarbejdere, som arbejder med salg, tilbud og kommunikation.

STANDARDEN FOR FREMTIDENS BYGGERI

Du bliver en del af en spændende virksomhed med flad struktur, uformel omgangstone og gode kollegaer. Vi er på en rejse, hvor bæredygtighed, automatisering og digitalisering står øverst på dagsordenen. Vi har egen tegnestue, der projekterer og udarbejder produktionsgrundlaget i 2D og 3D. Vi har fokus på leveringsevnen, kapacitetsudnyttelsen og at vi altid har de rette ressourcer og kompetencer til at udføre jobbet.

Vi er en ordreproducerende virksomhed med fokus på et godt arbejdsmiljø og løbende produktivitetsforbedringer således at det færdige produkt til kunden leveres til aftalt tid, kvalitet og pris.

MERE OM JOBBET, DU KOMMER BLANDT ANDET TIL AT ARBEJDE MED...

- Lead bearbejdning – ugentlig kategorisering/selektering af nye leads, herunder "aflevering af bolden" til område-salgsansvarlig for dennes opfølgning via mail eller telefon
- Bidrage i opdateringen af projekter i vores CRM-system – kendskab til Salesforce en fordel
- Indkalde til interne rådsmøder iht. tilbudstidsplan, samt agere mødereferent og tovholder på rådsdokumenter / mapper og samle disse med input fra den øvrige organisation
- I mindre omfang bidrage i indhentning af tilbud iht. nærmere aftale
- I tilbudsfasen bidrage med tilbudstekster samt korrektur af disse, samling af tilbudsmateriale mv.
- Generelt forefaldende arbejde i såvel salg som backoffice

MERE OM DIG, DU...

- har gode kommunikationsevner og besidder en høj gennemslagskraft, når det er nødvendigt. Du er vedholdende, pragmatisk og evner at få folk med dig. Du er god til at samarbejde og trives som tovholder på tilbudsprojekter, der kører på tværs af organisationen. Du er struktureret

BLIV EN DEL AF SCANDI BYG

Scandi Byg er et datterselskab i MTH GROUP og derved en del af en af Danmarks største entreprenørkoncerner. Vi har mange års erfaring inden for industrielt fremstillet modulbyggeri og er førende på vores felt. Vores bygninger bliver produceret på egne fabrikker i Løgstør og leveres til byggepladser primært i Danmark, men også til udlandet.

INTERESSERET?

Send dit CV og motiveret ansøgning til job@scandibyg.dk og mærk ansøgningen "Salgs- og tilbudssupport 2019-01". Tiltrædelse snarest muligt. Ansøgninger vurderes løbende.

Du kan læse mere om Scandi Byg og vores forskellige projekter inden for flerboliger, kontorer, skoler samt forskning & sundhed på www.scandibyg.dk